

CAO

Novas Software et Silicon Canvas rejoignent SpringSoft

Après avoir été à l'origine de certains de leurs produits, il y a quelques années, le taïwanais SpringSoft a racheté les deux sociétés américaines pour devenir un fournisseur mondial d'outils de CAO.

Avec le rachat de l'américain Novas Software, fournisseur de solutions de débogage pour les circuits intégrés et les systèmes sur une puce, pour un montant de 28,6 millions de dollars, le taïwanais SpringSoft, qui se présente comme la première société asiatique dans le domaine des outils de CAO cotée en Bourse, a l'ambition de devenir un acteur majeur au niveau mondial. Pourtant, le nom de SpringSoft n'est pour l'instant pas connu en dehors de l'Asie. L'origine de la société remonte à 1996, année de sa création par Martin Lu, actuel président et CEO, Johnson Teng, COO, et Jerry Wang, CFO. Les activités du Taïwanais s'articulaient alors autour de la distribution des produits de Chronologic, Quickturn, Avant ! et Chrysalis et de développements sur cahiers des charges. Cette acquisition n'est toutefois pas une véritable surprise, Novas Software et SpringSoft entretenant d'étroites relations depuis des années. « Avant d'être notre distributeur régional, SpringSoft a d'abord été à l'origine du développement de la technologie de débogage au cœur de notre outil Debussy et de la création de Novas Software en 1997 pour la



SCOTT SANDLER, nouveau vice-président du marketing du groupe SpringSoft et président de SpringSoft USA

« La création d'un réseau de ventes mondial unique va permettre de simplifier la situation confuse actuelle »

commercialisation de Debussy aux Etats-Unis et en Europe », se souvient Scott Sandler, président et CEO de Novas Software et nouveau vice-prési-

dent du marketing du groupe taïwanais et président de SpringSoft USA. Malgré ces liens étroits, la société américaine conservait néanmoins une bonne dose d'indépendance. « Les relations étroites avec SpringSoft ne nous empêchaient nullement de développer en interne d'autres technologies et logiciels [voir EI n° 550 et 623] », précise M. Sandler.

Fortelink, Nanovata et Novaflow également rachetés

La même stratégie a été mise en œuvre avec une technologie d'automatisation, avec l'ouverture en 2001 de Silicon Canvas, une société américaine dédiée à la vente, aux Etats-Unis uniquement, de l'outil de conception et de layout pour les circuits intégrés personnalisés Laker et de la plate-forme de développement de puces de test Laker T1. Il en fut de même pour une technologie de vérification, via cette fois la création de l'américain ForteLink pour la solution de vérification matérielle Gemini. Ces deux sociétés viennent également d'être rachetées par SpringSoft, de même que l'américain Nanovata, éditeur d'un outil de routage pour circuits intégrés, et le japonais Novaflow, distri-

buteur des produits de Novas Software et de Silicon Canvas au pays du Soleil Levant. Une fois ces acquisitions finalisées, SpringSoft deviendra l'un des principaux fournisseurs mondiaux pour les solutions de conception et de vérification automatisées. La société, qui a réalisé un chiffre d'affaires de 1,349 milliard de dollars taïwanais (41,5 millions de dollars) en 2007, emploiera plus de 400 personnes sur ses sites asiatiques (Taïwan, Japon, Chine, Corée), américains et européens (Royaume-Uni, Allemagne, France) et sera présente en Israël et en Inde via des distributeurs. « La création d'un réseau de ventes mondial unique assurant la commercialisation et le support de l'ensemble des produits va permettre de simplifier la situation confuse présente jusque-là selon les zones géographiques », ajoute M. Sandler. La société disposera d'un double siège social, l'un situé à Hsinchu (Taïwan) et le second à San Jose (Californie, Etats-Unis), qui accueillera par ailleurs une équipe dirigeante composée, en plus des fondateurs et de M. Sandler, de William Shepard, d'Oz Levia, de Yu-Chin Hsu et de Jeong-Tyng Li. ■

CÉDRIC LARDIÈRE